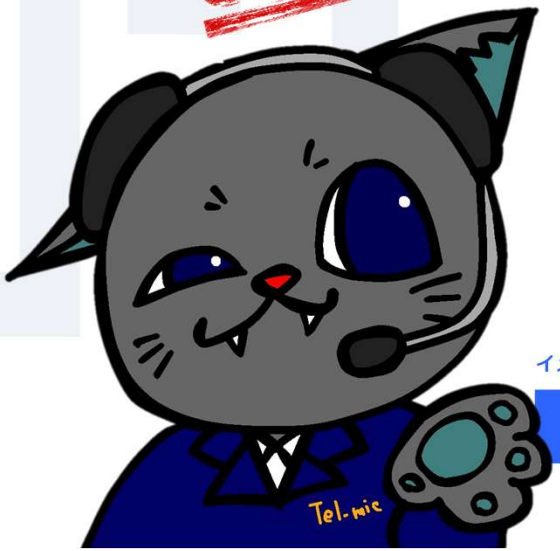
中期事業計画書

株式会社テルミック

作成：2025年3月26日

CONFIDENTIAL

イメージキャラクター
てるみ



イメージキャラクター
てるお

株式会社テルミック
tel-mic.co.jp

企業理念 / 基本方針

受注実績
83万件

ものづくりのエンターテイナー

～製造業に携わる人たちのすべてを楽しく、
ワクワクさせる会社を目指します～

基本方針

1. 革新的な技術のものづくりを目指し、業界の発展に貢献します
2. IT技術を活かしたビジネスモデルを創り上げていきます
3. 効率的な経営で、ステークホルダーの利益を最大化します

事　業　内　容

! 金属部品加工単品小ロットを得意としている

! 図面を送るだけで、部品加工の図面が完成品でお手元に！

! 治具、産業用機械等、加工部品の少量・多品種をメインに
多種多様なニーズに対応

見積～納品”まで一括管理するサービスを確立

おかげ様で受注実績は**83万件**を突破

多くのお客様に選ばれている

テルミックのサービス

ONE WAY

従来方式

手間のかかる
従来の部品調達

お客様 図面

各工程別に見積依頼

材料仕入 → 切削加工 → 熱処理 → 表面仕上 → 表面処理 → 検査

ONE STOP

一貫生産方式

テルミックの
サービス

お客様 図面

テルミック

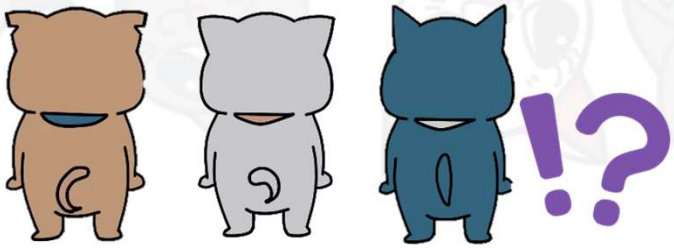
材料仕入 → 切削加工 → 熱処理 → 表面仕上 → 表面処理 → 検査

会　社　概　要

商号	株式会社テルミック
本社所在地	愛知県刈谷市小垣江町永田47番地
事業内容	治具部品加工全般（ライン用パレット治具加工・補修、金属部品加工、精密部品加工、各種表面処理、熱処理、レーザー刻印）
代表者	代表取締役　田中秀範
資本金	75百万円（25/1期末）
売上高	6,293百万円（25/1期）
主要取引先	自動車部品関連／航空機関連／一般産業用機械関連 アミューズメント機器関連／金型関連　　他460社以上
従業員数	170名（25/1月末現在）※海外子会社16名含む
国内拠点	刈谷Office/刈谷FA＆ManufacturingSection/知立Office/ 常滑Office/常滑FA＆ManufacturingSection/島根Office/東京Office/名古屋駅前Office/博多Office
海外拠点	MIC. Trading(ShenZhen)Co.,Ltd.　/MIC (DaLian)Co.,Ltd.
取引銀行	三菱UFJ銀行／愛知銀行／碧海信用金庫／三井住友銀行／りそな銀行

沿　　革

1990	2月	刈谷市青山町にて創業開始
1997	2月	有限会社設立
2001	2月	株式会社に商号変更
2003	11月	刈谷市小垣江町に工場兼事務所新設
2006	3月	ISO9001:2008取得
2012	7月	資本金2,000万円に増資
2017	2月	りんくう常滑営業所　開設
		りんくう常滑検査・出荷センター　開設
	3月	資本金を7,500万円に増資
2018	3月	ISO9001:2015更新
2019	1月	知立営業所　開設
2020	2月	りんくう常滑検査・出荷センター増設
		りんくう常滑工場新設
	10月	島根営業所　開設（レンタルオフィス）
		中国/深圳・大連の物流会社を子会社化
2022	8月	刈谷本社検査・出荷センター増設
2023	1月	ラジオブース「テルミックスタジオ」　新設
2023	5月	島根営業所　新設
2024	1月	東京営業所　開設
		刈谷本社　テルミックカフェ設置
		りんくう常滑　テルミック神社設置
	3月	名古屋駅前営業所　開設
	4月	組織名・部署名の変更
	8月	博多オフィス　開設
	12月	ISO14001取得
		刈谷本社検査・出荷センター増設



組　織　図

株主総会

取締役会

CEO

執行役員会

コーポレートディベロップメントDiv.（CDD）
Corporate Development Division
- コーポレートプランニングSec Corporate Planning Sec
- 3D Labo Sec 3D Labo Section

マネジメントDiv（MD）
Management Divison
- コーポレートファイナンスSec Corporate Finance Section
- ゼネラルアフェアーズSec General affairs Section
- ダイバーシティHR Sec Diversity HR Section
- DX Sec DX Section

コーポレートブランディングDiv（CBD）
Corporate Branding Division

カスタマーコネクトDiv（CCD）
Customer connect Division
- 中部・九州エリア
  - 刈谷オフィス Kariya Office
  - 博多オフィス Hakata Office
- 東日本エリア
  - 常滑オフィス Tokoname Office
  - 名古屋駅前オフィス Nagoya station Office
  - 東京オフィス Tokyo Office
- 西日本エリア
  - 知立オフィス Chiryu Office
  - 島根オフィス Shimane Office

カスタマーコネクトDiv（CCD）
Customer connect Division
- CRM Sec. CRM Section

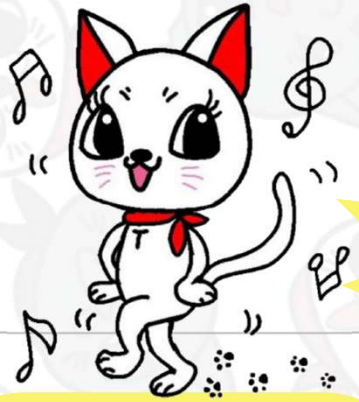
クオリティソリューションズDiv（QSD）
Quality solution Division
- ファクトリーオートメーションSec（FA） Factory Automation Section.
- 刈谷FA Sec KariyaFA Section
- 常滑FA Sec Tokoname FA Section
- マニファクチャリングSec（FA） Manufacturing Section.
- 刈谷マニファクチャリング Sec Kariya Manufacturing Section
- 常滑マニファクチャリングSec Tokoname Manufacturing Section

業 績 の 推 移

2021年1月期ではコロナショックで約4割売上が減少したものの、

1年でV字回復

翌年以降**過去最高売上**を更新中！



100億円超え 目標

事業内容　加工品一覧

治具・工具等、加工部品のあらゆるニーズに対応

01 複合旋盤

5段加工の高速切削、2スピンドル仕様により表裏加工が可能。

02 汎用施盤

少量～中盤生産した施盤で、柔軟な技術を要するご注文に多く使用。機械の特性を把握した作業者が手作業で加工。

03 NC施盤

コンピューター制御により、多様な形状のネジ切り等、複雑な加工ができ、均質や部品の量産対応が可能。

04 NCフライス

プログラムを組み、コンピューター制御により高精度を要するフライス加工が可能。多数かつ均一性が重視される製品に使用

05 マシニングセンタ

3次元加工や大物加工など複雑な加工も高精度でスピーディーに仕上げる。

06 ワイヤーカット

金属分子を破壊した金属加工が可能で、切削では難しい加工も高精度で加工可能。

07 研削

磁石により材料を研削。1/1000mm単位の加工で、精度の高い仕上げが可能。

08 治具研削加工

穴径や幅のピッチを研削で仕上げる。熱処理済みや超硬も加工可能。

09 熱処理・表面処理

熱処理で起こりがちな歪み、変寸、割れ、変形などに注意しながら処理。加工後の最終処理まで実施。

10 放電

被加工物の金属に放電し加工。微細加工から大型加工、細穴やネジなど様々な加工が容易に可能。

11 製缶

切断・曲げ・溶接する子で立体的な製品に仕上げる。穴あけなど他の工程と絡めた加工も可能。

12 鏡面研磨

製品に直接研磨剤を吹き付け鏡面加工を実施。手作業での磨きに頼っていた加工品も細部まで磨くことが可能。

13 樹脂加工

MCナイロン、POM、PET、ウレタン、天然ゴムの切削・溶着・曲げ・溶接加工も可能。

14 加熱用コイル

被加熱物の電流が流れる部分によって効率に差が生じる。形状、焼入れ、冷却方法などを考慮し制作。

15 レーザー刻印

金属加工への掘り込みや黒色印字などの鮮明な美しさで対応。文字のみならずＱＲコードやイラストの印字も可能。

16 組付

機械加工後の取付・検査も実施。

自社製造と品質管理体制

MANUFACTURING SYSTEM

製造体制

特急品・短納期に対応

テルミックの特徴

部品加工、機械加工、精密加工において、
多くの機械設備業界の企業様に納品

多くの協力工場と加工機械の自社設備を保有しているため、
業界問わず試作品や単品・小ロット、部品加工のご依頼に
柔軟に対応可能

自社製造と品質管理体制

QUALITY CONTROL SYSTEM

品質管理体制

様々な検査機器にて検査

外観検査は勿論のこと、3次元測定器やマイクロメーター・栓ゲージ・ピンゲージなど、各種検査機器を用いて検査

ご要望に応じて、検査項目を別途設けることも可能

ISO9001の認証を取得

CERTIFIED JQA MANAGEMENT SYSTEM ISO 9001

JQA-QMA-12730

株式会社テルミック
・本社（営業活動、検査活動、製造活動）
・りんくう常滑（営業活動、検査活動、製造活動）
・知立営業所（営業活動）
・島根営業所（営業活動）
工作機械用治具部品およびその組立品の製造

自社製造と品質管理体制

VARIOUS CERTIFICATES

各種証明書

各種証明書やデータのご提供も可能

ご要望があれば**各種証明書の発行**も可能

その他**ミルシート等データ**もご提供

ご提供可能証明書

- 硬度証明書
- 材料分析証明書
- 面精度証明書
- 測定データ
- 単品成績表
- ミルシート

etc..

自社製造と品質管理体制

TRACEABILITY

トレーサビリティ

独自のシステムで全てのやりとりを管理

独自に開発を進めた生産管理システムで図面はもちろん、
お客様のすべてのやりとりを一元管理

万が一の不具合発生時にも
迅速な原因究明と改善に繋げている

01 図面提供

02 見積り

03 受注

04 製造

05 検査

06 輸送・納品

営業スタイルの改革

外に出ない独自の営業スタイルに変更し、
お客様への対応スピードを早期化

外勤営業 ＞ 内勤営業

Customer connect Divの担当者は
外出せず、内勤営業！

社内に常駐することで、
細やかな対応で生産性UP

▼

外出による無駄な
時間とコストを削減

見積回答が早い
（最短45分、平均24時間以内）

問い合わせ対応が
早い

様々な対応を早期化することで受注率UP!!

基幹システムで案件情報を管理・共有

≫

社内のどこからでも
情報が確認でき
作業効率UP!!

品 質 保 証 の 改 革

海外製造でも国内品質の保証

自社工場で様々な加工設備を保有

- 不適合品発見時にも早期対応

充実した検査設備と検査成績書発行サービス

- 多種製品の検査が可能
- 検査成績書の発行サービスで品質を保証

製造履歴のトレーサビリティ体制

- 基幹システムへ製造実績の登録、現場工程表・検査図面をデータ保管し、クレームに対して早期に原因追及・解決

万が一の不具合の際にも、自社工場で早期対応

品質保証の改革

海外
協力工場

認定工場 →

検品

出荷・配送 →

お客様

不適合品の再検査 ↓

不適合率が
高い工場 →

精密検査

材質分析器

5軸式三次元測定器

硬度測定器

出荷・配送 →

不適合品の早期修正対応 ↓ ↑

自社工場

複合旋盤

NC旋盤

マシニングセンタ

製造履歴保存

- 当社品質基準に合格した工場に製造を委託
- 不適合率が高い工場の製品には精密検査を実施
- 収集データを基に指導訪問

取引増量への改革

協力工場と共に成長し、
生産能力・生産対応品目が増加

当社売上の増加と並行し、
協力工場の開拓、1社あたり取引量増加

特に中国では当社案件を優先対応する複数の協力工場があり、
設備投資も積極的に対応してくれる状況

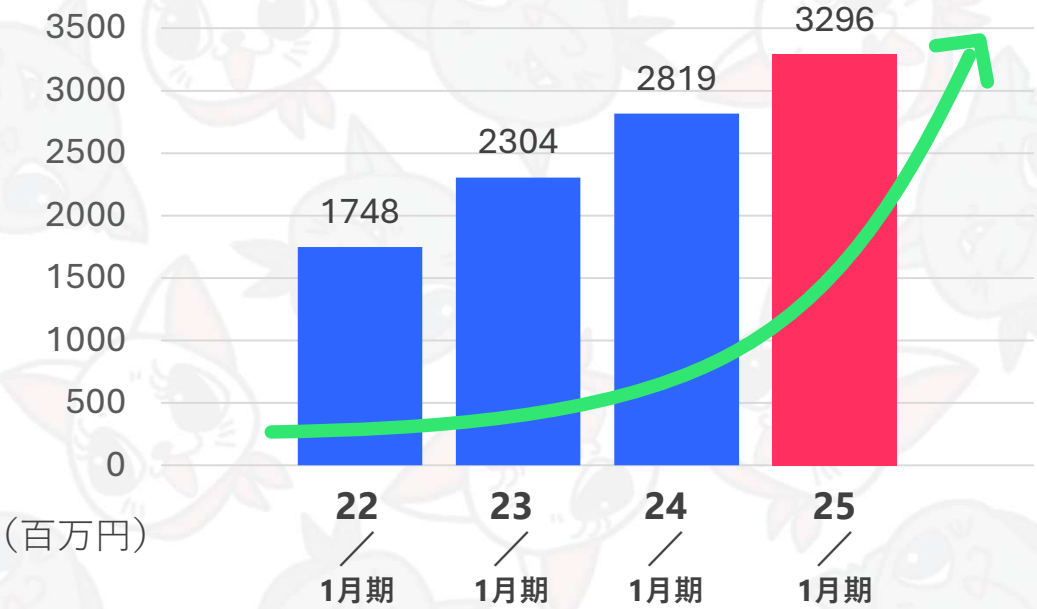
≫

生産能力UP
対応品目増加

お客様の様々な要望に、
柔軟に対応可能

取引増量への改革

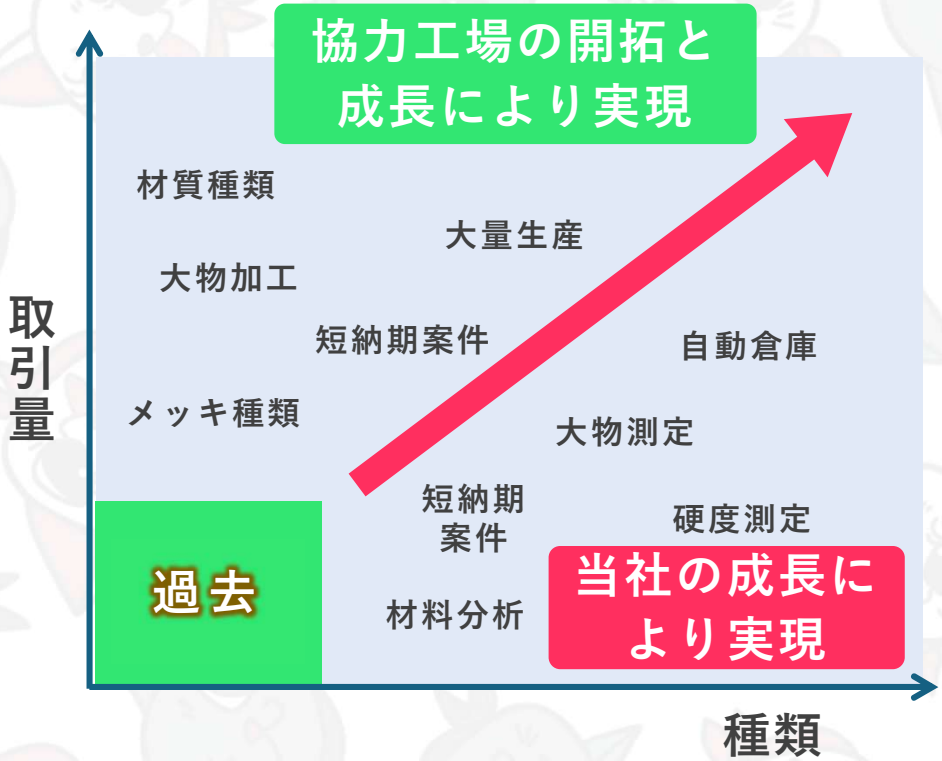
1社あたり仕入金額



※仕入金額上位100社にて算出

協力工場も当社と共に成長

成長イメージ



従来は対応できなかった取引量と対応品目が、協力工場と共に成長することにより対応可能に

働きやすい環境作り

2018年	10月	EYアントレプレナー・オブ・ザ・イヤー2018ジャパン
		東海・北陸大会アントレプレナー賞東海・北陸地区代表候補選定
	12月	あいち女性輝きカンパニー認定
2020年	3月	ITC中部より中部IT経営力大賞2020　大賞を受賞
	10月	地域未来牽引企業認定
	11月	あいち女性輝きカンパニー常時雇用300人以下の部
		優良企業として愛知県より表彰を受ける
	12月	刈谷市ハーモニーカンパニー認定　（令和4年更新）
2021年	3月	健康経営優良法人2021（中小規模法人部門）認定
2022年	2月	愛知県の中小企業で初の「DX認定事業者」に認定（令和6年更新）
	4月	かりや健康づくりチャレンジ宣言　『優秀賞』受賞
2023年	3月	健康経営優良法人2023（中小規模法人部門）に認定
		第2回刈谷SDGsアワード　「最優秀賞」受賞
	6月	かりや健康づくりチャレンジ宣言「優秀賞」受賞
	3月	健康経営優良法人2024（中小規模法人部門）に認定
		中小企業版SBT認定取得
2025年	2月	NAGOYA　DX・生産性向上アワード「審査員特別賞」受賞
	3月	健康経営優良法人2025　法人中小規模法人部門（ネクストブライト1000）認定

地域未来牽引企業

あいち女性輝きカンパニー

2025 健康経営優良法人 KENKO Investment for Health 中小規模法人部門 ネクストブライト1000

SCIENCE BASED TARGETS
DRIVING AMBITIOUS CORPORATE CLIMATE ACTION

SECURITY ACTION ★★ セキュリティ対策自己宣言

DX認定

今後の事業方針

CRM Sec.の基本方針

個別最適 ＋ **全体最適**

01 セールスパフォーマンスの向上

見積件数・受注率・平均単価・粗利率の向上など

02 既存顧客からの収益最大化

リピート率・顧客の生涯利益の向上など

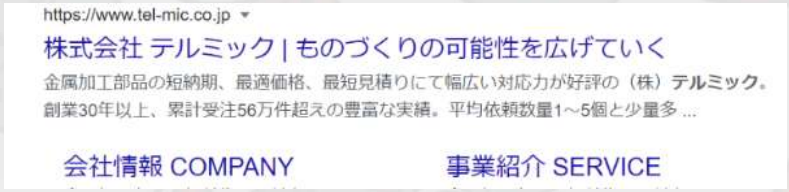
03 新たなチャネルを活用した新規顧客獲得

Web・DM・FAX・電話などによるダイレクトレスポンスの開拓

新たなチャネルを活用した新規開拓

コーポレートサイト

「企業の紹介」をする目的で制作されたサイト



新たなチャネルを活用した新規開拓

サービスサイト

事業分野に特化した情報を掲載

tel-mic.com
https://www.tel-mic.com › 金属部品見積 › テルミック
金属･機械･加工会社はテルミック - ものづくりの...
国内外500社以上の協力工場と自社設備で、**金属加工**に関するお客様のお悩みを解決します。

加工事例
加工事例、解決事例 お客様の声も多数

受注専用サイトとして 2021年1月新設

WEBマーケティングの強化

2020年8月～

営業戦略チーム(CRM Sec.)を立ち上げマーケティングを強化

営業活動の全体最適を図る

基本方針

- 新規顧客開拓
- 既存顧客の深耕
- セールスパフォーマンスの向上

SNS	プラットフォーム	FAX DM
リスティング広告	Webサイト制作	メール配信

サービスサイト・リスティング広告の成果

2024年度年間実績

	テルミックを知らない	テルミックを知っている			
	「金属加工など」関連検索	「テルミック」指名検索	メルマガ/お気に入り登録	他社マッチングサイト等	ソーシャルサイト検索
	リスティング広告	オーガニック検索	ダイレクト QR／URLなど	コーポレートサイト & 他サイト経由	SNS／その他 Twitter／YouTube
訪問	72,199人 78%	8,934人 10%	7,614人 8%	3,949人 4%	379人 0%
問合せ CVR	1,273件 1.8%	153件 1.7%	226件 3.0%	361件 9.1%	10件 2.6%

サービスサイト経由の新規顧客数 …… 476社 （前年度242社）

年間売上高見込（LTV換算）…… 約2.7億円 （前年度約2.0億円）

D X 化 の 推 進

1 Customer connect Div. 担当者の業務工数削減

- 生産性50%UPさせる為の取り組み
  ①海外仕入先手配のEDI化
  ②図面情報入力のAI-OCRとRPA化
  （検討中：システム開発の必要あり）

- 24時間見積対応プラットフォームを作る
- 業務を止めない

2 DX認定企業取得（2022.2）

- 経済産業省認定企業となる為の社内整備を継続

- 製造業として早い段階で認定を受け、広報に生かす ⇒ 認知度UP

3 SFA／CRMの業務整理

- 見たいときに見たいデータがすぐにみられるようにし、出来るだけ基幹システムに負荷を掛けないようにする
  ⇒RPA導入/集計工数の削減

- 集計・分析の自動化
- PCの前に座っての作業軽減

4 スマート工場／機械の稼働時間のIoTによる見える化

- 機械の稼働時間UP
- 予定と実差の差異が確認できることにより精度の向上
- 力量向上（人事考課）の指標として使える

- PC･スマートフォンで
  いつでもどこでも稼働状態を確認

常滑物流兼製造工場の稼働

物流兼製造工場建設により、売上計画の達成が可能となる
受入能力の確保・省力化を行うことで、作業効率を向上

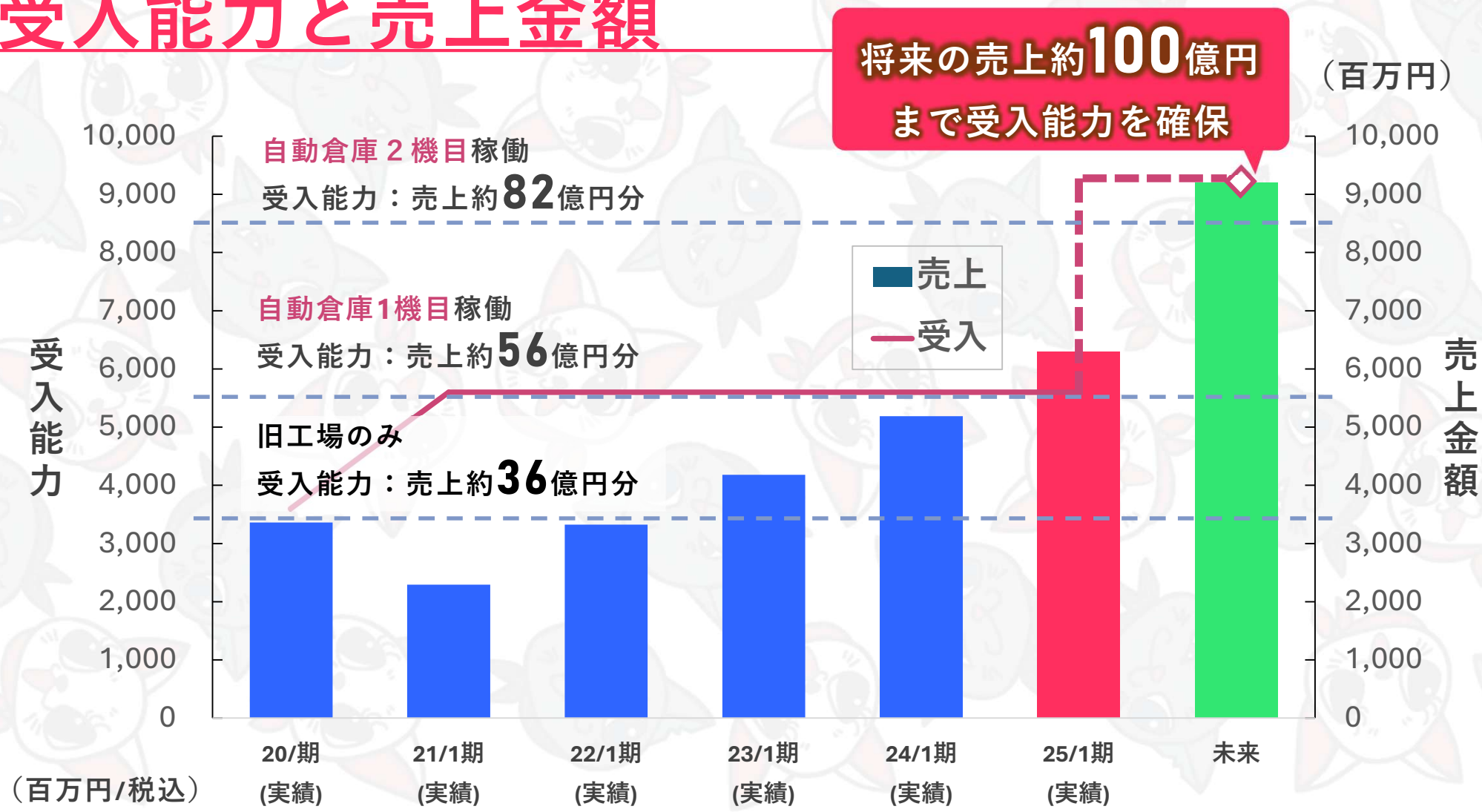
投資金額	約1,500百万円 ※2025年1月時点
稼働状況	2020年2月 自動倉庫1機導入 2024年10月 2機目導入

投資効果

- 約1500製品保管できる
  自動倉庫を2機導入
- 自動倉庫と基幹システムの連携で
  出荷作業を迅速対応
- 無人搬送用ロボット活用で、
  人による運搬作業を削減
- 自動コンベア、倉庫システムを導入し、
  省力化
- 自社工場の製造拠点を増設
- 製造現場併設で
  外注製品の修正作業を早期対応

常滑物流兼製造工場の稼働

受入能力と売上金額



積極的な採用活動

当社成長のために積極的な採用を実施

採用方針

- 社会人経験がある20代をメインターゲット
- 認知度向上のためにテレビCM、ラジオを放映
- 製造業に馴染みが少ない女性獲得のために、リクルート媒体への広告やホームページでPR

愛知県外に初営業所の新設

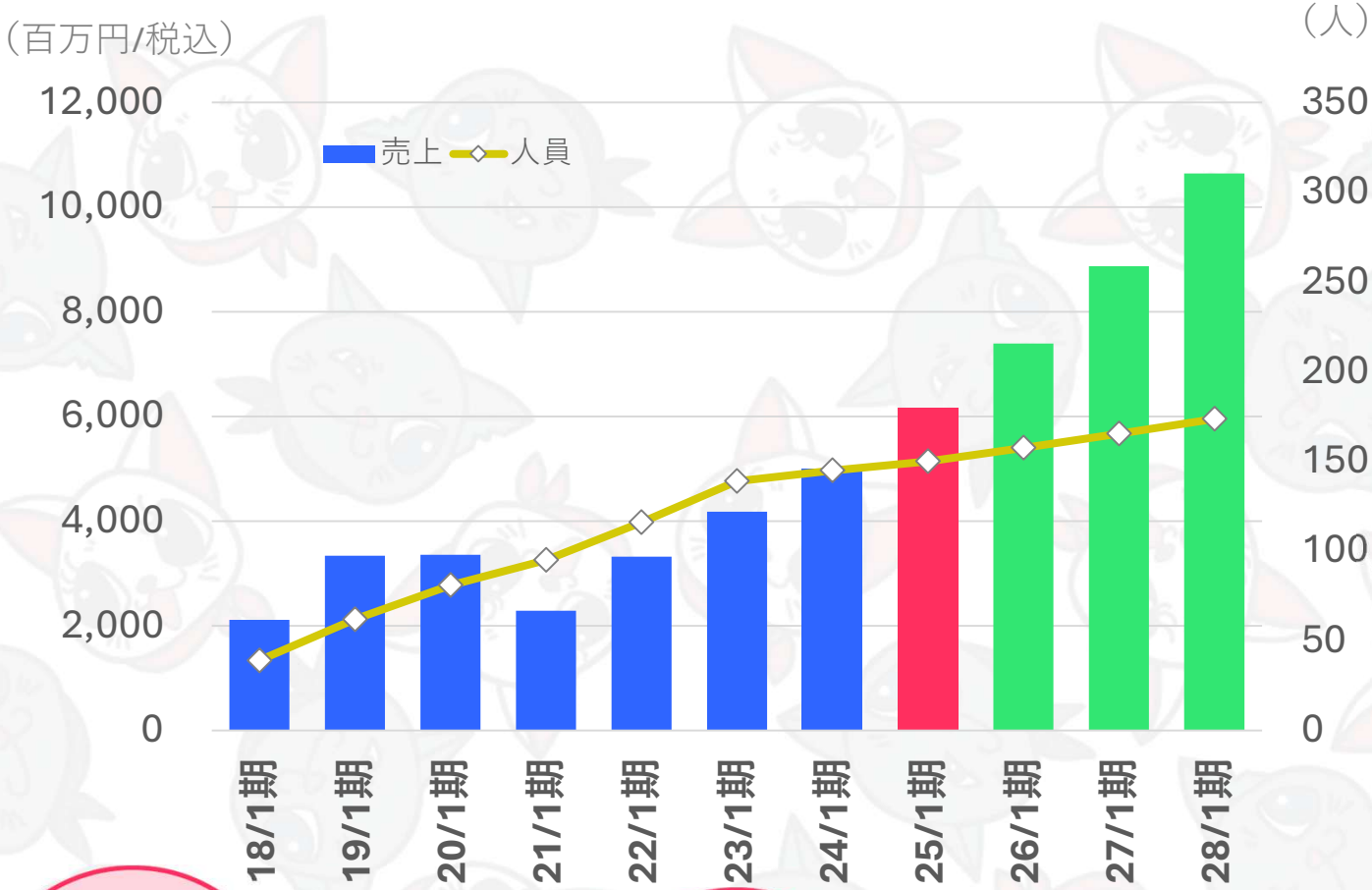
2023年5月

人数の増加に伴い、
当社で初めて愛知県外の拠点となる
島根県に営業所を新設（Shimane office）

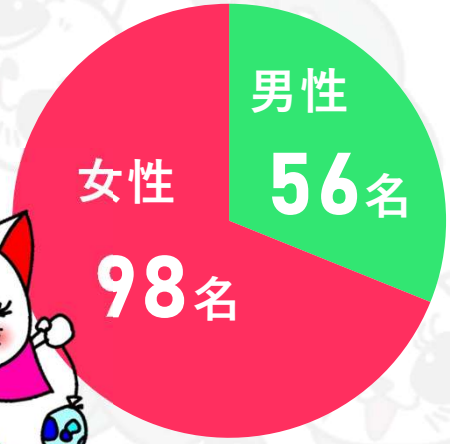
島根進出の理由

- 土地の確保がしやすい
- 企業が少なく、地元で働きたくても働けない
  Uターン希望者が多いため人員の確保がしやすい

積極的な採用活動



従業員154名中
約7割が女性



2025年1月末時点

平均年齢
32.5歳

女性管理職比率
27%（4/15名）

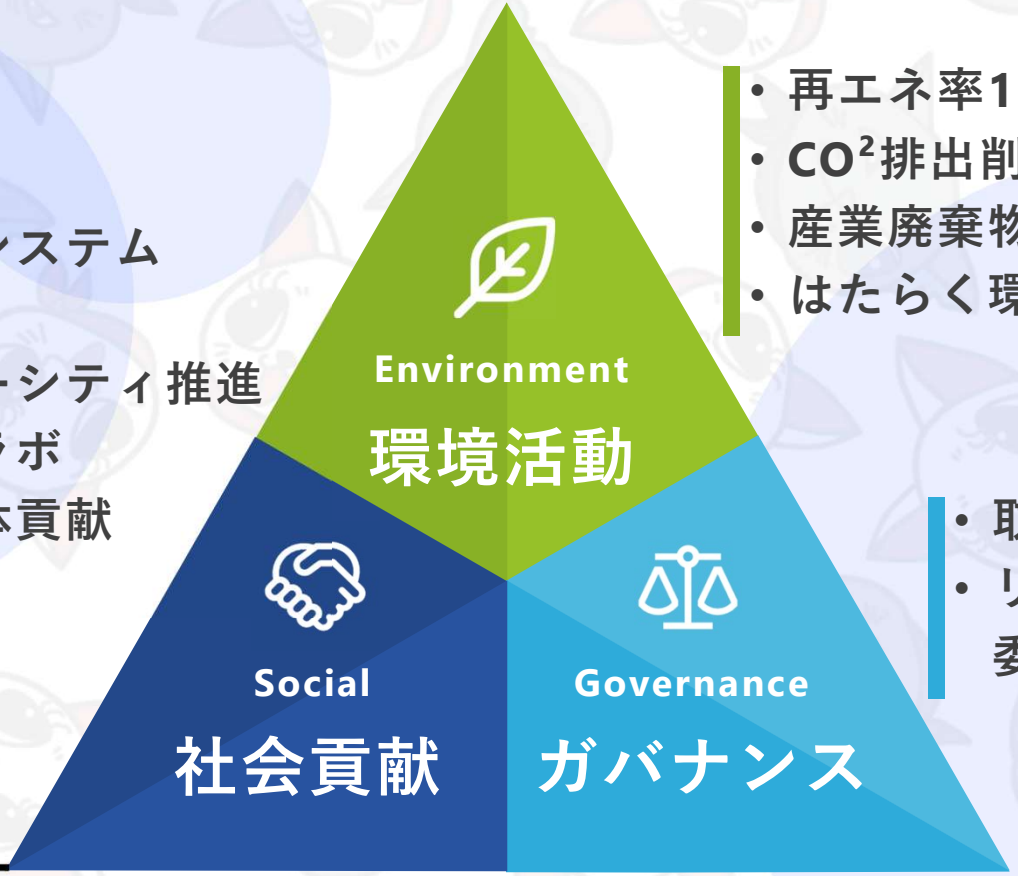
有給休暇利用率
83%

サステナビリティ方針

ESG

環境負荷に配慮したESGへの取り組みを開始
負荷軽減に成果を出します

- 品質マネジメントシステム
- 顧客満足度向上
- 雇用創出とダイバーシティ推進
- 自治体、企業とコラボ
- スポーツ、福祉団体貢献



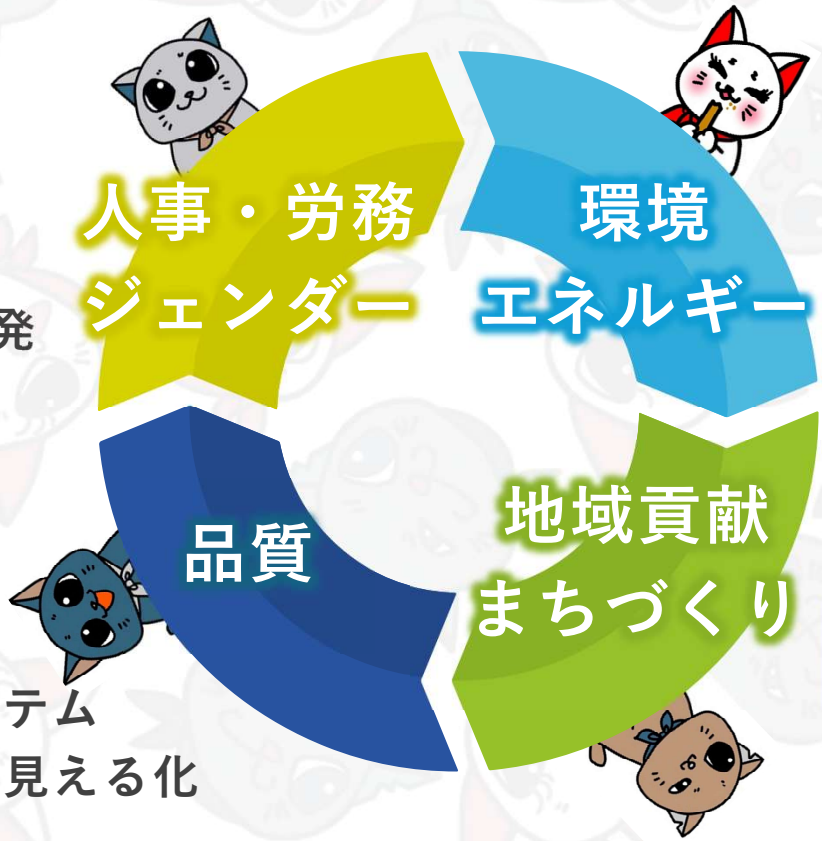
- 再エネ率100％
- CO^2排出削減
- 産業廃棄物ゼロ
- はたらく環境整備

- 取組の見える化
- リスクコンプライアンス委員会

サステナビリティ方針

SDGs

2021年度よりSDGsチャレンジを宣言
2030年ゴールに向けて成果を出します



- ジェンダー雇用
- 働く環境整備
- 教育システム
- eラーニング自己啓発推進

- 太陽光パネル設置
- 事業活動を再エネ100％
- 省エネ
- エコ商品利用率UP
- 産業廃棄物をゼロに

- 品質改善活動
- カスタムメイドのメールオーダーシステム
- 行程のシステム化、見える化トレーサビリティ化

- 自治体・地場産業とコラボ
- スポーツ・福祉団体へ支援
- ビジネスや加工ノウハウ提供（講演会、勉強会、見学会）

サステナビリティ方針

CSR

コーポレートガバナンス体制を実現し
コンプライアンスを遵守していきます

CSR

企業が組織活動を行うにあたって担う社会的責任（※）のこと

※ 従業員や消費者、投資者、環境などへの配慮から社会貢献までの幅広い内容に対して適切な意思決定を行う責任のこと

従業員や顧客満足に加え、社会や環境貢献できる
新しいビジネスモデルに変革していきます

そして地域や業界のプラットフォームの役割を
果たしていきます

スピード経営で成果を発信していきますのでご期待ください

DX推進3つのゼロアクション

紙の排除、業務の自動化、働き方改革を推進

効率化で残業が減少

3ZERO Action

テルミックは、DX化と
従業員の満足度向上を目指しています。

DX推進3つのゼロアクション

残業ゼロ

労働環境の改善ワークライフバランスの確保

- ✓ 効率的な業務プロセスと柔軟な労働環境を提供することで、従業員の働き方を改善し、残業を減らすことを目指す。
- ✓ タスク管理、チームコミュニケーション、情報アクセスなどの面で働き方改革を推進
- ✓ ノー残業デーの導入、DX化による属人化作業の減少、勤怠管理の徹底の３つの取組みを実施

その結果

≪

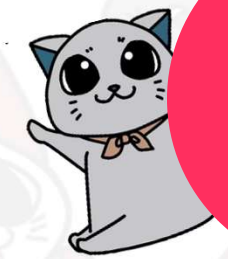
残業ゼロに向けた取り組み

売上増加

時間外労働が増加傾向に

以下3つの取組みを実施し

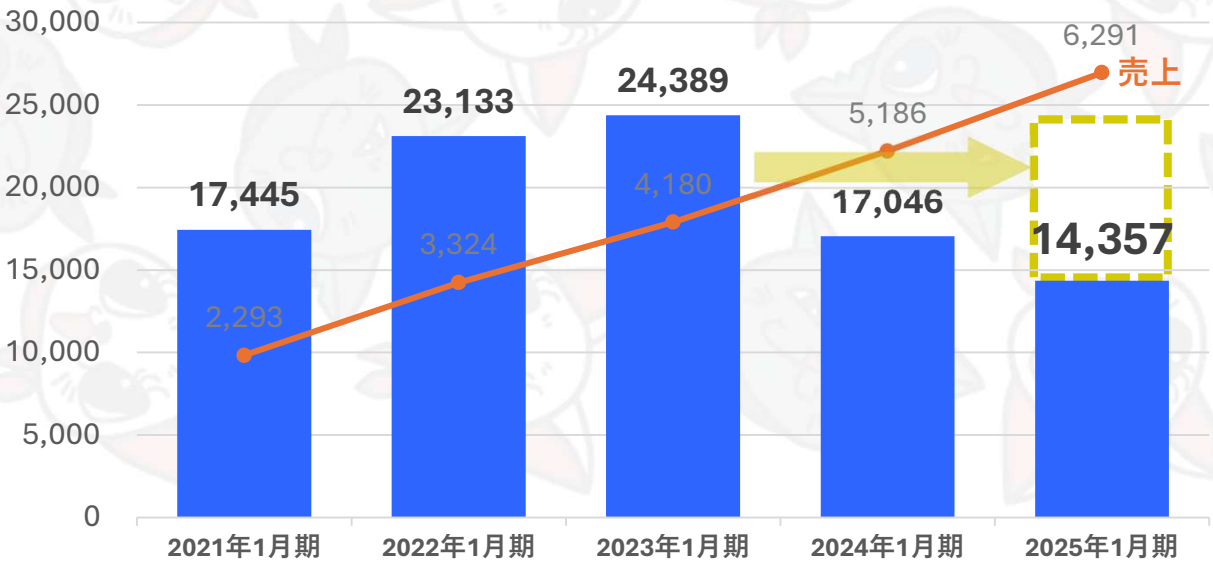
2023年1月期以降**41%減少に成功**



ノー残業デー

業務内容見直し

勤怠管理徹底



削減

10,032時間

46,588,608円

業務効率化による人件費：10,032時間× 時給,4,644円 = 46,588,608円

※時給,4,644円は2024年度にかかった人件費から算出(光熱費含)

DX推進3つのゼロアクション

ルーティンゼロ

自動化とプロセス最適化

いつでも
だれでも

夜間に
完了

ボタン
ひとつで
完了

Microsoft 365 Copilot

Power BI Desktop

SmartHR

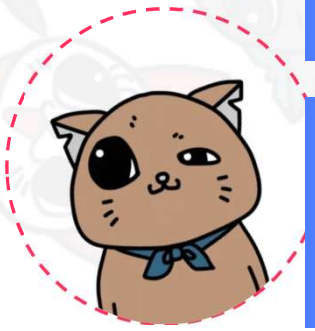
freee

アシロボ
assistant robot

VBA

Microsoft
Power Automate

従業員は生産性を高め、
顧客満足度を向上させることが可能に



業務効率化のために様々なツールを使用し、
新たなDX課題に取り組む時間を確保

DX推進3つのゼロアクション

紙ゼロ

デジタル文化の確立

- ✓ 紙を排除することで情報の共有と効率を向上させることを目指している
- ✓ 2020年度から基幹システムの改修や新システム、タブレット端末の導入を行い、FAXや帳票などを電子化

その結果

紙ゼロに向けた取り組み

2021年～ 基幹システムの改修、新システムの導入を実施するなど「業務のデジタル化」を推進

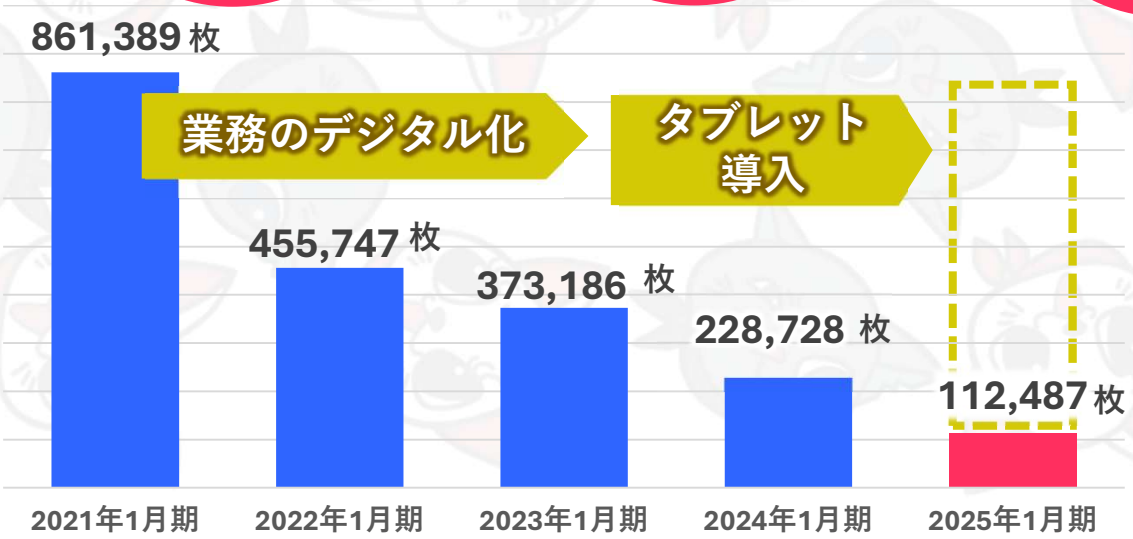
2022年～ 「FAXの電子化」や「帳票等の電子化」のためタブレットを導入

2021年1月期から4年間で 87%削減に成功

業務のデジタル化

FAXの電子化

帳票等の電子化



削減

748,902枚

約46,370,630円

紙のコスト：748,902枚 × 0.8円 = 599,122円
印刷のコスト：748,902枚 × 1円 = 748,902円
業務効率化による人件費：12,482時間× 時給3,715円 = 46,370,630円

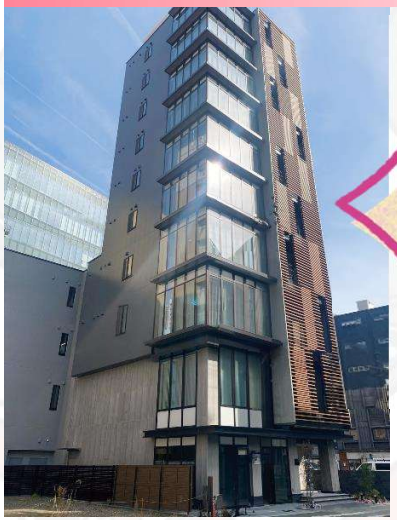
※時給3,715円は2024年度にかかった人件費から算出(光熱費含)

業　績　推　移

	2024/1月期 実績（税込）	2025/1月期 実績（税込）	前期増減 実績	2026/1月期 第一四半期	2026/1月期 第二四半期	2026/1月期 第三四半期	2026/1月期 第四四半期	2026/1月期 累積（税込）
売上高（百万円）	5,186	6,293	121%	1,548				1,548
売上総利益（百万円）	1,368	1,874	137%	483				483
営業利益（百万円）	528	807	153%	187				187
経常利益（百万円）	545	815	150%	189				189
経常利益率	10.5%	13.0%	123%	12.2%				12.2%

Office 新 設

名古屋駅前Office



賃貸から、

自社物件化計画中！

東京Office

博多Office

Shimane Office 二期工事

床面積/568㎡

Office新設・・・20XX年

Kariya Office

2024年工場見学実績

参加者数

1.5 倍UP

（昨年比率）

満足度

★★★★☆

4.8 高評価

「誰でも出来る」「持ち場から動かずに出来る」というコンセプト実現のために情報見える化・働き方の変革（チームで動く）と言った点が非常に参考になりました
（弊社は依然として俗人的な仕事の仕方が多い）

業種カテゴリ

- 製造業関連
- 卸・商社関連
- サービス業関連
- 建築・その他
- 金融・公的機関関連

働き方や環境を最優先している会社であったと感じました

愛着心、徹底したペーパーレス、実行までのスピード感に感銘を受けました

「ワクワクエンターテインメント」
異次元の会社でした！
全員同じ方向を向きながら「やらされ感」がないのは本当に素晴らしいです

全体の58%が同業者様ですが半分は異業種の方々♪